



## Y-Consulting

**Y-Consulting** to nowa marka na rynku konsultingu biznesowego w obszarze HR – zajmujemy się usługami doradczymi w zakresie spraw personalnych i usprawniania organizacji oraz projektami z zakresu rozwoju i badania kompetencji pracowników.

Dla naszego Klienta, firmy o ugruntowanej pozycji na rynku, będącej **polskim producentem systemów informatycznych w obszarze wspomaganie zarządzania przedsiębiorstwami** poszukujemy w Warszawie osoby na stanowisko:

### Przedstawiciel Handlowy

Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za rozwój sprzedaży na określonym terenie, poprzez pozyskiwanie nowych klientów oraz budowanie długotrwałych relacji z obecnymi kontrahentami firmy. Poszukujemy energicznej osoby zorientowanej na rozwijanie swoich umiejętności oraz otwartej na zdobywanie doświadczenia w obszarze sprzedaży.

#### Zakres obowiązków:

- Prowadzenie aktywnej sprzedaży produktów i rozwiązań (głównie systemu klasy ERP)
- Utrzymywanie oraz budowanie trwałych relacji z Klientami
- Sprzedaż i promowanie nowych produktów, usług oraz rozwiązań do bieżących Klientów
- Dbanie o wizerunek firmy

#### Wymagania:

- 2-3 letnie doświadczenie w obszarze sprzedaży produktów lub rozwiązań IT w segmencie B2B
- Udokumentowane sukcesy na polu sprzedażowym
- Chęć rozwoju w obszarze sprzedaży i doradczej obsługi Klienta
- Chęć podejmowania wyzwań zawodowych
- Dobra organizacja pracy i odpowiedzialność za realizowane zadania
- Sumienność i rzetelność w wykonywaniu obowiązków
- Cechy charakteru niezbędne ze względu na specyfikę pracy: wytrwałość w dążeniu do celu, dokładność, zaangażowanie, umiejętności komunikacyjne i interpersonalne, kreatywność, odporność na stres, umiejętność wywierania pozytywnego wpływu
- Prawo jazdy kat. B
- Mile widziana umiejętność rozumienia procesów biznesowych i całościowego funkcjonowania firmy

#### Firma oferuje:

- Atrakcyjne wynagrodzenie stałe i zmienne oraz samochód służbowy
- Możliwość nauki i rozwoju w obszarze profesjonalnej sprzedaży
- Ciekawe wyzwania zawodowe i współtworzenie wyników firmy

Wszystkich zainteresowanych prosimy o przesłanie CV na adres [kamila.dudek@y-consulting.pl](mailto:kamila.dudek@y-consulting.pl) z numerem referencyjnym w temacie: **PH/01/2012**.

