

Business Development Specialist

Y-Consulting to nowa marka na rynku konsultingu biznesowego w obszarze HR – zajmujemy się usługami doradczymi w zakresie spraw personalnych i usprawniania organizacji oraz projektami z zakresu rozwoju i badania kompetencji pracowników. Działamy na terenie całego kraju, a mieścimy się w Warszawie.

Z uwagi na duże ambicje i chęć zwiększenia liczby prowadzonych projektów, nasza firma, zatrudniająca wciąż jeszcze młodych, przepełnionych pozytywną energią i wysoce profesjonalnych ludzi, pilnie potrzebuje wsparcia, które będzie adekwatne.

Zakres obowiązków:

- Budowanie świadomości marki na rynku
- Aktywne pozyskiwanie nowych Klientów i budowanie długofalowych relacji biznesowych
- Analiza potrzeb Klientów w zakresie rozwiązań HR oferowanych przez firmę (usługi rekrutacyjne i doradczo-szkoleniowe)
- Identyfikacja potencjalnych możliwości rozwoju biznesu i obszarów współpracy
- Opracowywanie materiałów marketingowych i handlowych
- Współuczestnictwo w reprezentowaniu firmy na konferencjach, targach i innych wydarzeniach branżowych
- Budowanie oraz aktualizowanie bazy kontaktów handlowych
- Wsparcie w codziennych działaniach kadry zarządzającej

Wymagania:

- 1-2 lata doświadczenia zawodowego w sprzedaży rozwiązań biznesowych lub usług doradczych (np. HR, szkolenia, finanse, ubezpieczenia)
- Nastawienie na budowanie trwałych i rozwijanie relacji biznesowych
- Znajomość technik sprzedaży i profesjonalnej obsługi Klienta
- Umiejętność przygotowania i prezentowania ofert handlowych
- Zainteresowanie tematyką zarządzania i rozwoju zasobów ludzkich
- Wykształcenie wyższe lub w trakcie studiów
- Wysoka kultura osobista
- Wyrwałość i konsekwencja w działaniu, z silną orientacją na osiągnięcie celów
- Doskonała znajomość Internetu oraz umiejętność obsługi MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- Komunikatywność; łatwość formułowania myśli, umiejętność pracy z telefonem
- Zaangażowanie, samodzielność i inicjatywa w działaniu
- Umiejętność analitycznego myślenia, dokładność i staranność
- Mile widziane doświadczenie w kontakcie z Klientem B2B

Oferujemy:

- Możliwość pracy zdalnej w elastycznym wymiarze godzin
- Dużą samodzielność w działaniu
- Pracę w młodym, dynamicznym i profesjonalnym zespole pasjonatów konsultingu HR, w prawdziwie przyjaznej atmosferze
- Uczestnictwo w tworzeniu nowej marki na rynku konsultingu organizacyjnego i usług biznesowych
- Udział w tworzeniu produktów i usług dostosowanych do realnych potrzeb Klientów
- Kształtowanie świadomości biznesowej
- Profesjonalne szkolenia produktowe i sprzedażowe oraz możliwość uczestniczenia w realizowanych projektach rozwojowych
- Stałe wsparcie w kreowaniu profesjonalnego wizerunku na rynku pracy
- Możliwość zdobycia solidnego i szerokiego doświadczenia w obszarach szkoleń biznesowych oraz doradztwa organizacyjnego i personalnego
- Możliwość współpracy w oparciu o prowadzoną działalność gospodarczą (nie wymagane - w zależności od preferencji)
- Zarobki uzależnione od osiągniętych rezultatów i realnie motywujący system prowizyjny

Wszystkich zainteresowanych rozwojem kariery w obszarze konsultingu biznesowego prosimy o przesłanie CV na adres kamila.dudek@y-consulting.pl z numerem referencyjnym w temacie: **BDS/01/2012**.

